



Collective Monograph

Theoretical and methodological
approaches to the formation of
a modern system of enterprises,
organizations and institutions'
development

Edition 1

2019 |  **Primedia eLaunch**

THEORETICAL AND METHODOLOGICAL APPROACHES TO THE FORMATION OF A MODERN SYSTEM OF ENTERPRISES, ORGANIZATIONS AND INSTITUTIONS' DEVELOPMENT

Collective Scientific Monograph

EDITION 1

Dallas
2019



Primedia eLaunch
E-book conversion, distribution & marketing

Editor in Chief: Shneider B.

Scientific Editor: Dr. Rockler J.

Compilers: Adamovski H. & Heltsmith B.

Authors of the monograph:

Aksonova I. – Ph.D. (Economics)
Andriienko A. – Ph.D. student
Bilovodska O. – D. Sc. (Economics)
Bozhanova V. – D.Sc. (Economics)
Brovko O. – Ph.D. (Economics)
Burliai O. – Ph. D.
Butenko O. – Ph.D. (Economics)
Butsyk R. - Ph.D.
Chubukova O. – D. Sc. (Economics)
Danilkova S. - Ph.D. (Economics)
Derykhovska V. – Ph.D. (Economics)
Galushko O.
Ilyashenko S.- D.Sc. (Economics)
Karpenko V. – D.Sc. (Agriculture)
Kononova O. – Ph.D.
Kuzmenko O. – Ph.D. student
Mahnachova N. – Ph.D.
Markovich I. – Ph.D. (Economics)
Marynchak Y. - Ph.D.
Mynko O.
Nepochatenko O. – Ph.D.

Opikunova N.
Pavlenko S. – Ph.D. (Military Sciences)
Petkevych A.
Prychepa I. - Ph.D (Economics)
Rayevnyeva O. - D.Sc. (Economics)
Sadovnichenko O.
Semenyuk I. – Ph.D.
Shpatakova O. – Ph.D. student
Shypulina Y.- D.Sc. (Economics)
Shyshak A. – Ph.D. student
Smertenyuk I. – Ph.D. student
Smetaniuk O. - Ph.D (Economics)
Sokol K.- Ph. D.(Economics)
Stolyarchuk V. - Ph.D. (Engineering),
Synenko O.- Ph.D (Economics)
Tymchenko N. – Ph.D. (Economics)
Vitiuk A. - Ph.D (Economics)
Voievoda N. - Ph.D. (Engineering)
Yevsiev V. – Ph.D. (Military Sciences)
Zalievska-Shyshak A. – Ph.D. (Economics)

Book is publicly available according to the definition of open access under the Budapest Open Access Initiative (BOAI). Book's chapters are licensed under the Creative Commons Attribution 4.0 International License.



Bibliographic descriptions of book's chapters are available for indexing by ORCID, Publons, Google Scholar, ets.

T 44 Shneider B. (Ed.) *Theoretical and Methodological Approaches to the Formation of a Modern System of Enterprises, Organizations and Institutions' Development: Collective Scientific Monograph* (1st edition). Dallas, USA: Primedia eLaunch LLC, 2019.

ISBN 978-1-64669-378-8

DOI 10.36074/tmafmsoid.ed-1

UDC 303:(33+35)

© Authors of scientific articles, 2019

© Primedia eLaunch LLC, 2019

© European Scientific Platform, 2019

ISBN 978-1-64669-378-8



CONTENT

Chapter I. Methodological principles of setting up the system of economic entities activity development

Stolyarchuk V.

APPROACH TO CATEGORIES AGGREGATION IN INDUSTRIES STRUCTURE FORMATION 5

Bozhanova V., Kononova O. & Shpatakova O.

ASSESSMENT OF THE INTERNAL ENVIRONMENT OF THE UKRAINIAN CONSTRUCTION INDUSTRY 14

Markovich I.

BRAND LOYALTY AS A TOOL OF REDUCTION THE NEGATIVE BUSINESS RISKS 22

Ilyashenko S., Shypulina Yu. & Sokol K.

DIAGNOSTICS OF INNOVATIVE CULTURE OF UKRAINIAN SOCIETY 29

Karpenko V., Burliai O., Nepochatenko O., Butsyk R. & Smertenyuk I.

FEATURES OF SUNFLOWER OF STRAWBERRY DEPENDING ON ADAPTIVE GROWING TECHNOLOGIES 38

Galushko O. & Petkevych A.

MARKETING ASPECTS OF THE CREATION THE INFORMATION MEDIA-RESOURCE ON THE INTERNET 49

Chubukova O., Bilovodska O. & Synenko O.

PERSONAL BRANDING AS A KEY TO THE DEVELOPMENT OF MARKETING COMMUNICATIONS AND INFORMATION CULTURE OF THE COMPANY 61

Voievoda N.

PROSPECTS OF ENTERPRISES DEVELOPMENT BY IMPLEMENTATION OF NEW HEALTHCARE PRODUCTS TECHNOLOGIES 72

Тимченко Н. & Кузьменко О.

АНАЛІЗ СУЧАСНОГО СТАНУ ТА ТЕНДЕНЦІЙ РОЗВИТКУ ПОТЕНЦІАЛУ ПІДПРИЄМСТВ ВОДНОГО ТРАНСПОРТУ 84

Бутенко О., Опікунова Н. & Садовніченко О.

БІЗНЕС-ІНДИКАТОРИ ІННОВАЦІЙНОГО РОЗВИТКУ ПІДПРИЄМСТВА ТА ЙОГО ІНВЕСТИЦІЙНОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ 94

Chapter II. Optimization and increasing the efficiency of public administration institutions functioning.

Yevsieiv V., Pavlenko S. & Mynko O.

THE FUNDAMENTAL ELEMENTS OF THE FORCE PROTECTION SYSTEM ACCORDING TO THE NATO STANDARDS 109

Махначова Н., Семенюк І. & Януш М. <i>ВОЛОНТЕРСЬКИЙ РУХ ЯК ФОРМА САМООРГАНІЗАЦІЇ НАСЕЛЕННЯ У ВИРІШЕННІ НАГАЛЬНИХ ПРОБЛЕМ ГРОМАДИ</i>	119
Залєвська-Шишак А. & Шишак А. <i>ІННОВАЦІЇ В ПУБЛІЧНОМУ УПРАВЛІННІ ЗАРУБІЖНИХ КРАЇН</i>	131
Андрієнко А. <i>УПРОВАДЖЕННЯ SMART-ПІДХОДІВ ДО РОЗВИТКУ ВЕЛИКИХ МІСТ У КОНТЕКСТІ ГЛОБАЛІЗАЦІЇ: СВІТОВИЙ ДОСВІД ДЛЯ УКРАЇНИ</i>	146
 Chapter III. Organization and regulation of the activity of international economic relations subjects	
Marynchak Ye. <i>IMPORTANCE OF A FREE ZONES FOR PUBLIC FINANCES</i>	156
 Chapter IV. Planning, control and accounting of economic activity	
Rayevnyeva O., Aksonova I., Derykhovska V. & Brovko O. <i>ECONOMIC SECURITY OF THE REGIONS: COMPARATIVE ANALYSIS OF APPROACHES AND CONSTRUCTION OF THE TECHNOLOGY OF ASSESSMENT</i>	164
Danilkova S. <i>PROBLEMS AND THREATS TO THE ORGANIZATION OF INTERNAL AUDIT SERVICES IN COMPANIES OF THE REPUBLIC OF BELARUS</i>	183
Сметанюк О., Причєпа І. & Вітюк А. <i>ТРАНСФОРМАЦІЯ АНТИКРИЗОВИХ УПРАВЛІНСЬКИХ РЕАКЦІЙ В ПРОЦЕСІ ЕВОЛЮЦІЇ ПІДПРИЄМСТВА</i>	192



ABSTRACT:

The paper is devoted to the application of the theory of life cycle of an enterprise in making anti-crisis management decisions to ensure its effective functioning. In particular, the scientific and methodological approach to crisis diagnosis as a violation of financial equilibrium is improved in the paper. The analysis of existing approaches to understanding the crisis at the enterprise was made, as a result in a number of difficulties in determining the general concept of the crisis were found. The content of the occurrence of failures that could lead to the deterioration or inability of the functioning of economic entities and organizations is considered according to this purpose. It is determined that the degree of reliability of estimation of financial equilibrium of the enterprise and appropriate set of necessary measures to prevent possible threats of its violation depend on accurate identification of the threats and appropriate choice of to prevent possible threats related to its violation depend on the exact identification of threats, on the correct choice of a system of indicators for crisis diagnosis. The expediency of integration into the system of anti-crisis financial management of the theory of life cycles is proved, which makes it possible to trace the regularities of development of enterprises at different stages of its functioning, as well as to manage this development. That is proved in the paper that no changes of external and internal factors occur at the same time that's why the causes and factors of the crisis as a disturbance of financial equilibrium in different periods of enterprise development will also be different. Knowledge of the stage of enterprise development gives an opportunity to assess properly how the activities carried out and the adopted management style correspond to this stage and the environment. To implement this approach, a matrix of enterprise anti-crisis measures, based on the results of diagnostics of the financial state and identification of the stage of the life cycle of the enterprise is offered and provides preventive adaptation of enterprise to changes in the environment or changes in the locus of the enterprise development.

ВСТУП.

В існуванні будь-якої організації завжди є вірогідність появи кризи, яка зумовлюється не тільки помилками в стратегії управління, недостатньою увагою до проблем розвитку або поразками в конкурентній боротьбі, а й такими об'єктивними чинниками, як коливання ринкової кон'юнктури, періодична модернізація технологій, зміни в організації виробництва, персоналу або зовнішніх економічних умов, а нерідко – й політичними обставинами.

В свою чергу, для прийняття адекватних і економічно обґрунтованих рішень по усуненню криз та її наслідків необхідною умовою є їхня ідентифікація, що визначає глибину кризи та рівень її розвитку. З цих позицій актуальності набуває діагностика, яка є засобом одержання достовірної якісної інформації про реальні можливості підприємства на початковій стадії кризи та основою для введення в дію особливих методів і механізмів менеджменту. Спираючись на результати діагностичних досліджень різних сторін діяльності підприємства, менеджери та власники

мають можливість перейти до розробки рефлексивної моделі антикризового управління власним підприємством.

Не зважаючи на те, що структурні ознаки певною мірою стабільні й характеризують підприємство впродовж тривалого часу, вони не залишаються незмінними з дня заснування і до припинення підприємницької діяльності. Як і будь-якій мікроекономічній системі, існуванню підприємства притаманні властивості циклічності, які і формують його життєвий цикл. У забезпеченні загальної економічної ефективності підприємства принципове значення набуває можливість управління тривалістю кожної із стадій життєвого циклу, для якої властиві специфічні особливості фінансової, операційної, інвестиційної та інших видів діяльності.

Однак при усьому різноманітті наукових праць з проблем діагностики кризових проявів, методів і показників їх оцінювання на сьогодні має місце недосконалість організаційно-економічного інструментарію при формуванні та обґрунтуванні антикризових управлінських рішень, що враховує стадії життєвого циклу підприємства.

Актуальність даної проблеми зумовила мету наукового дослідження – обґрунтування взаємозв'язку діагностики, зокрема управлінських реакцій на її результати, та процесу еволюції підприємства. Власне, на нашу думку, саме комплексний характер засобів і методів виявлення ринкових можливостей підприємства, його сильних та слабких сторін в інтеграції із системним аналізом великого обсягу інформації про динаміку соціально-економічних процесів, що є характерними для підприємства впродовж усього часу його існування, дозволяє забезпечити превентивний характер управління.

В якості основних методів дослідження були використані принципи системного підходу, загальнонаукові методи абстракції, аналізу та синтезу.

Оскільки криза – це періодичні потрясіння і закономірність живої та неживої природи, можна стверджувати, що в закономірних і періодичних змінах є багато корисного, незважаючи на те, що кризи досить різноманітні.

ДІАГНОСТИКА КРИЗИ ЯК ІДЕНТИФІКАЦІЯ ПОРУШЕННЯ ФІНАНСОВОЇ РІВНОВАГИ.

В найзагальнішому вигляді, діагностику можна визначити як оцінювання достовірності поточного фінансового обліку та звітності, базу для висування гіпотез про закономірності і можливість нестійкого фінансово-економічного стану та засіб виявлення причинно-наслідкових зв'язків у дисфункціях менеджменту з метою побудови пояснювальної і прогнозової моделей



функціонування і розвитку підприємства, що в решті, може попередити його банкрутства.

Існує думка, що банкрутство і криза на підприємстві – це поняття-синоніми. Однак, підприємство може опинитись у кризах різних видів (фінансовій, управлінській, економічній, виробничій, інноваційній, кризі довіри та ін.), а банкрутство, як завершальна стадія фінансової кризи, є лише одним із них?

Тому ототожнення даних понять можливе за умов розгляду лише фінансової кризи підприємства, але й у цьому випадку такий підхід виглядає досить некоректним. Підтвердженням цього є визначення поняття банкрутства Кодексом України з процедур банкрутства як « визнану господарським судом неспроможність боржника відновити свою платоспроможність за допомогою процедури санації та реструктуризації і погасити встановлені у порядку, визначеному цим Кодексом, грошові вимоги кредиторів інакше, ніж через застосування ліквідаційної процедури» [1], що відрізняється від сутності фінансової кризи, тобто нездатності підприємства виконувати свої поточні зобов'язання.

Інша справа, що кожний з вищенаведених видів кризи може призвести до «смерті» підприємства. У цьому випадку, розуміючи механізм банкрутства як юридичне визнання такого процесу, методики прогнозування кризи умовно можна назвати методиками прогнозування банкрутства.

Як наслідок, така підміна понять зумовила те, що різні методики прогнозування банкрутства, як прийнято називати їх у вітчизняній практиці, насправді, намагаються передбачити різні види криз. Саме тому отримані за їх використання оцінки нерідко досить суттєво відрізняються. На нашу думку, ці методики доречніше було називати методиками прогнозування певного виду кризи, адже жодна з них не може претендувати на використання в якості універсальної саме через “спеціалізацію” на певному виді кризи. При цьому фактично будь-яку методику прогнозування банкрутства, оцінювання кредитоспроможності позичальника, аналізу інвестиційної привабливості підприємства можна вважати такою, що присвячена проблематиці діагностики фінансового стану.

На сьогоднішній день в економічній науці є доволі поширеним використання терміну «фінансова рівновага», який найчастіше корелює з категоріями «фінансова стійкість», «фінансова стабільність», «фінансова безпека» та «фінансова криза».

За визначенням А.С. Гальчинського, рівновага ідентифікує іманентні характеристики як самої системи, так і її кризового стану: «Криза розпочинається із суперечностей рівноваги, формується на їх основі» [2].

Це означає, що фінансова рівновага підприємства не лише має коло причин, що її обумовлюють, а й сама виступає причиною. На думку Т. Гудзь [3], фінансову рівновагу слід розглядати як особливий фінансовий стан підприємства, який характеризується комплексністю та системністю формування в процесі діяльності підприємства і виявляється у збалансованості його фінансового потенціалу за ступенем ліквідності, рівнем дохідності та ймовірністю банкрутства. Фінансовій рівновазі підприємства, як усім економічним явищам, властива об'єктивна закономірна зміна під впливом внутрішніх і зовнішніх факторів.

Втім, процес розвитку фінансової рівноваги має бути врегульований системою фінансового антикризового управління підприємства. У цьому криється об'єктивно-суб'єктивна природа фінансової рівноваги підприємства. Підтримка та відновлення фінансової рівноваги – це завдання системи фінансового антикризового менеджменту підприємства, успішне вирішення яких, відповідно, означає попередження та подолання розвитку фінансової кризи [3].

В науковій літературі визначення кількості стадій криз та їх змісту не є загальноприйнятими. Авторська точка зору полягає у доцільності виділення чотирьох стадій кризи. Умовний поділ кризового процесу на стадії можливий на основі характерних ознак настання кожної з них. Такий підхід дозволяє підвищити ефективність ідентифікації наявності кризових тенденцій, а також більш повно відповідає вимогам антикризового управління.

Перша стадія кризи, часто прихована, – це падіння граничної ефективності капіталу, показників ділової активності фірми, зниження рентабельності й обсягів прибутку, відсутність раціоналізаторських пропозицій, інновацій та нових капіталовкладень, нераціональне використання трудових ресурсів, недостатня кваліфікація, неконструктивний вплив на керівництво (криза в широкому розумінні слова). Унаслідок цього погіршується фінансове становище підприємства, скорочуються джерела та резерви розвитку.

Друга стадія кризи – поява збитковості виробництва, відсутність нових виробничих програм, використання застарілого обладнання, поява внутрішніх конфліктів, витіснення або звільнення кваліфікованих спеціалістів та співробітників.

Третя стадія супроводжується застарілими виробничими програмами, збоями у виробництві, відчутними збитками, відсутністю ініціативи для внесення змін та покращень, поясненням усіх проблем факторами, що заважають ефективно розвиватись. Ця стадія характеризується практичною відсутністю власних засобів і резервних фондів у підприємства. Це



негативно впливає на перспективи його розвитку, довгострокове і середньострокове планування грошових потоків, раціональне бюджетування та поєднується зі значним скороченням виробництва, оскільки чимала частина оборотних коштів направляється на погашення збитків і обслуговування зростаючої кредиторської заборгованості. У випадку неприйняття оперативних заходів настає криза ліквідності і банкрутство (результат регресії четвертої стадії).

Четверта стадія супроводжується звільненням співробітників та зменшенням кількості замовників, виходом із ладу обладнання, значними збитками, анархією, постійним збудженням та неспокоєм керівництва, погіршенням морального клімату в колективі, зниженням продуктивності до стану ледарювання, настроєм безнадійності. Ця стадія – стан гострої неплатоспроможності. В підприємства немає можливості профінансувати навіть скорочене відтворення і продовжувати платежі за попередніми зобов'язаннями. Виникає реальна загроза зупинки або припинення виробництва, а потім і банкрутства.

Таким чином, уточнення етапів кризи дозволяє зробити висновок, що перша, друга і частково третя її стадії складають зміст кризи для власників підприємства. Четверта стадія являє собою загрозу для кредиторів. Введення в науковий обіг цих понять і їхнє обґрунтування ставить перед теорією антикризового управління задачу визначення специфіки діагностичних процедур на кожній стадії кризи.

ОБҐРУНТУВАННЯ УПРАВЛІНСЬКИХ ВПЛИВІВ НА РІЗНИХ ЕТАПАХ ЖИТТЄВОГО ЦИКЛУ ПІДПРИЄМСТВА.

Для проведення діагностики важливим є вибір інформативних ознак для опису аналізованих соціально-економічних систем. У багатьох випадках це пов'язано з вартістю діагностичного дослідження або труднощами одержання інформації, часом на її пошук, систематизацією, аналізом і її обробкою. При цьому параметри елементів системи, що діагностується, не рівноцінні за кількістю інформації про її стан.

Питання формування системи показників, що найбільш об'єктивно відображають тенденції зміни фінансового стану, вирішуються кожним підприємством самостійно. Однак будь-який набір, як правило, складається з чотирьох груп: показники ліквідності; показники фінансової стійкості; показники рентабельності (прибутковості); показники ділової активності (оборотності).

У табл. 1 наведено основні цілі антикризового управління залежно від ідентифікованого фінансового стану та стадії життєвого циклу підприємства.

Таблиця 1

Цілі впровадження антикризових заходів на підприємстві

		Стадія життєвого циклу підприємства			
		Створення	Зростання	Зрілість	Спад
Результати діагностики фінансового стану підприємства	кризовий	задоволення вимог кредиторів шляхом продажу майна в наслідок ліквідації АБО			
		подолання кризи за рахунок зовнішньої допомоги шляхом освоєння нових ринків	тимчасове збільшення від зобов'язань, вивільнення засобів для фінансової стабілізації та уникнення судових переслідувань з приводу погашення боргів	отримання засобів для фінансової стабілізації за рахунок зовнішньої допомоги, уникнення судових переслідувань з приводу погашення боргів підприємства	вихід з кризи шляхом використання механізму санації через реорганізацію підприємства
	Нестійкий	усунення виявлених проблем та фінансова стабілізація			
стабілізація ситуації в колективі, забезпечення фінансової стійкості		забезпечення стійкості фінансового стану на основі використання стратегії росту; активізація кадрового ресурсу та стабілізація ситуації у колективі	поява коштів для погашення заборгованостей та інвестицій у виробництво, скорочення платежів за оренду землі, комунальних послуг тощо	зосередження зусиль на ключових високо дохідних та перспективних виробках	
нормальний	вчасне інформування про погіршення ситуації та можливі ускладнення				
	проникнення на ринок, стабільний розвиток підприємства, організованість, цілеспрямованість та зацікавленість персоналу в розвитку	максимізація частки ринку; зростання вартості власного капіталу; розвиток підприємства за інтенсивним типом; активізація кадрового ресурсу та зацікавленість персоналу в підвищенні ефективності	повне використання ресурсів, в т.ч. кадрового потенціалу, максимізація прибутку, захист власної частки ринку	скорочення витрат, у т.ч. постійної їх складової; підтримка рівня збуту; "збір урожаю"	

[авторська розробка]

З вищенаведених позицій для забезпечення більшої ефективності системи управління розробимо матрицю залежностей управлінських заходів від результатів діагностики стану та етапів життєвого циклу підприємства. Ця матриця включає 12 блоків управлінських рішень та заходів оперативного і стратегічного характеру та визначає пріоритети цілей їх впровадження (табл. 2).

Таблиця 2

Матриця управлінських заходів

		Стадія життєвого циклу підприємства			
		Створення	Зростання	Зрілість	Спад
Результати діагностики фінансового стану підприємства	Кризовий	Ліквідація АБО за умов позитивної оцінки санаційної спроможності:			
		перепрофілювання із залученням зовнішньої допомоги	укладення угод з кредиторами щодо відстрочення оплати (можливо з дисконтуванням сум)	санація (реструктуризація) у межах [1] за напрямком реорганізація боргу	санація (реструктуризація) у межах [1] за напрямком реорганізація підприємства
		комплексна мотивація персоналу			
	Нестійкий	усунення неплатоспроможності (скорочення фінансових поточних зобов'язань та збільшення суми грошових активів); балансування інтересів власників, менеджменту та персоналу			
		ситуаційна мотивація персоналу та орієнтація на командну роботу та на кінцевий результат	ситуаційна мотивація персоналу та орієнтація на стабільний розвиток	ситуаційна мотивація персоналу та орієнтація на командну роботу, на стабільність та ефективність	ситуаційна мотивація персоналу та заохочення за ініціативу
		відновлення фінансової стійкості та оптимізація фінансової стратегії за напрямками зростання рентабельності продажу, збільшення частки прибутку на виробничий розвиток, прискорення оборотності активів та оптимізація ефекту фінансового важеля			зняття з виробництва нерентабельних виробів та скорочення відповідного обладнання та персоналу
	Нормальний	оптимізація системи моніторингу внутрішнього та зовнішнього середовища підприємства			
		заходи входження на ринок: (пошук ринкових ніш, формування іміджу організації тощо), розробка ресурсних маркетингових стратегій; мотивація персоналу на досягнення кінцевих результатів	заходи розвитку (збільшення обсягів виробництва, зменшення собівартості); розширення ринку збуту продукції та вивчення можливостей освоєння нових ринків), нові ресурсні стратегії; мотивація персоналу на розвиток та заохочення за інтенсивний розвиток	заходи стабілізації (економія ресурсів; балансування на ринках; втілення нових розробок; підвищення якості; стимулювання збуту тощо), перегляд цінової політики; на основі SWOT- аналізу прогнозування різних сценаріїв розвитку підприємства; заохочення персоналу за стабільність та ефективність	заходи виживання (економія ресурсів; ревізія витрат; зниження ціни; балансування на ринках; втілення нових розробок; підвищення якості; стимулювання збуту); пошук нових можливостей зі збереженням існуючої організаційної структури або стратегія часткової переорієнтації
		інвестиційні проекти, управління ризиком та страхування;			

[авторська розробка]

Як видно з табл. 2 управлінські заходи змінюються залежно від поточного фінансового стану та стадії життєвого циклу підприємства. Так при стійкому фінансовому стані пріоритет віддається стратегічним маркетинговим планам, програмно-цільовим структурам, факторам ризику, страхуванню, мотивації персоналу на досягнення кінцевих результатів діяльності тощо. При нестійкому фінансовому стані пріоритет надається стратегіям зниження наслідків кризових явищ, формуванню стратегічних і тактичних планів фінансової стабілізації, програмам мінімізації виробничих витрат, ситуаційній мотивації персоналу, проведенню моніторингу зовнішнього та внутрішнього середовищ та аналізу факторів нестабільності. При кризовому фінансовому стані пріоритет надається

стратегіям, спрямованим на найповніше використання ресурсного та ринкового потенціалу підприємства та комплексній мотивації персоналу.

Слід відмітити, що запропоновані у матриці управлінські заходи в більшості є лише напрямками дій. Так, наприклад, усунення неплатоспроможності досягається заходами по зменшенню поточних зовнішніх і внутрішніх фінансових зобов'язань, а саме: скороченням суми постійних витрат; скороченням рівня змінних витрат на одиницю продукції; продовженням строків кредиторської заборгованості за товарними операціями (по комерційному кредиту); пролонгацією короткострокових банківських кредитів; відтермінуванням виплат нарахованих дивідендів, відсотків на паї та ін., а також заходами по збільшенню суми грошових активів в поточному періоді, зокрема ліквідацією портфеля короткострокових фінансових вкладень; реалізацією окремих високоліквідних грошових і фондових інструментів портфеля довгострокових фінансових вкладень; рефінансуванням дебіторської заборгованості з метою зменшення її загального розміру; прискоренням обороту дебіторської заборгованості, особливо за товарними операціями за рахунок скорочення строків комерційного та споживчого кредиту, що надається; нормалізацією розміру поточних запасів товарно-матеріальних цінностей; скороченням розміру страхових та сезонних запасів товарно-матеріальних цінностей та ін.

ВИСНОВКИ.

Отже, як засвідчили результати досліджень, питання щодо чіткого висвітлення змісту поняття «діагностика кризи», її завдань, реального місця в житті підприємства та ролі в процесі управління в цілому залишається недостатньо розробленим. Зміни в економічному механізмі, які зумовлені динамічними трансформаціями зовнішнього середовища, потребують пристосування підприємства до ринкової кон'юнктури та вимагають нових підходів до організації процесу управління, зокрема переходу від традиційного до антикризового управління підприємством.

На нашу думку, криза підприємства – це сукупність ситуацій, викликана екзо- та ендогенними факторами, які порушують рівновагу системи підприємства, та з часом можуть приводити до зміни організаційного, економічного та виробничого механізму функціонування. Відповідно наслідки такої кризи є важкопрогнозованими та можуть носити як негативний, так і позитивний характер.

Враховуючи те, що основою побудови антикризової політики підприємства, є перш за все внутрішні фактори його розвитку, з метою оптимізації прийняття управлінських рішень, розроблено матрицю антикризових заходів, що має універсальний характер та враховує інтеграцію стійкості фінансового стану та стадію життєвого циклу досліджуваного підприємства. Реалізація на практиці антикризових заходів



відповідного сегменту матриці дозволяє підприємству досягти основної мети антикризового управління, тобто за допомогою зовнішніх і внутрішніх фінансових джерел, проведення організаційних та виробничо-технічних удосконалень уникнути або подолати кризу, нормалізувати виробничу діяльність, забезпечити свою прибутковість та конкурентоспроможність у довгостроковому періоді.

В цьому контексті постає необхідність використання різних критеріїв оцінювання ефективності управління на різних стадіях його життєвого циклу, що є напрямком подальших наукових пошуків авторів.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ:

- [1] Кодекс України з процедур банкрутства (Кодекс України). № 2597-VIII . (2019). Вилучено з <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2597-19#n1753>
- [2] Гальчинський, А. С. (2010). Економічна методологія. Логіка оновлення. Київ: АДЕФ-Україна.
- [3] З.Гудзь, Т. П. (2016). Формування фінансової рівноваги підприємства: методологічний аспект. *Актуальні проблеми економіки*, (7), 8–15. Вилучено із http://nbuv.gov.ua/UJRN/ape_2016_7_3

REFERENCES:

- [1] Kodeks Ukrainy z protsedur bankrutstva (Kodeks Ukrainy). № 2597-VIII . (2019). Retrieved from: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2597-19#n1753>.
- [2] Halchynskiy, A.S. (2010). Ekonomichna metodolohiia. Lohika onovlennia. Kyiv: ADEF-Ukraina.
- [3] Hudz, T. P. (2016). Formuvannia finansovoi rinvovahy pidpriemstva: metodolohichniy aspekt. *Aktual`ni problemi ekonomiki*, (7), 8–15. Retrieved from http://nbuv.gov.ua/UJRN/ape_2016_7_3

SCIENTIFIC EDITION

COLLECTIVE SCIENTIFIC MONOGRAPH
THEORETICAL AND METHODOLOGICAL APPROACHES TO
THE FORMATION OF A MODERN SYSTEM OF ENTERPRISES,
ORGANIZATIONS AND INSTITUTIONS' DEVELOPMENT

EDITION 1

English and Ukrainian

Signed for publication 20.12.2019. Format 60×84/16.
Offset Paper. The headset is Franklin Gothic Book. Digital printing.
Conventionally printed sheets 11,74.

Circulation: 300 copies.

Printed from the finished original layout.

Publisher:

TX 75001, United States, Texas, Dallas
Primedia E-launch LLC
E-mail: info@primediaelaunch.com
URL: www.primediaelaunch.com

Publisher of printed materials:

TX 75201, United States, Texas, Dallas, Alpha Rd.
Envoy House Publishers LLC
Tel: +1 972-385-4755

Initiator of the publication:

21037, Ukraine, Vinnytsia, Zodchykh str. 18/81
NGO European Scientific Platform
Tel.: +38 098 1948380; +38 098 1956755
E-mail: info@ukrlogos.in.ua
URL: www.ukrlogos.in.ua